

スモールM&Aを完全マスター

【バトンズM&Aアドバイザー 実践講座】



案件受託の方法を中心に、スモールM&Aの全体像と進め方が理解できるベーシック講座と
案件受託後、成約に導く為の案件の進め方・スモールM&Aならではの注意点などが
詳細に理解できるアドバンス講座の2つの講座をご用意。
ご自身のアドバイザーとしての状態に合わせて受講いただけます。

バトンズM&Aアドバイザー実践講座の特徴

01 バトンズの ノウハウを集約

5,000件以上のスモールM&A支援実績から学んだ、失敗事例や成功事例をもとに、成約に導くポイントを解説。

02 短期集中

時間が無くても短期間でM&Aの実務を学べる。オンラインなので案件を進めながら繰り返し学習できる。

03 スキル別の2講座

受講者のスキルに合わせてベーシックとアドバンスの2つの講座をご用意。ご自身のペースで段階的にスキルアップできます。

04 バトンズ社員による サポート

バトンズお客様担当とのオンライン質問会をご用意。直接質問可能なチャットツールも提供。



本講座のスケジュール/プログラム

16:00～（各日程共通）

本講座は毎月開催しております。
具体的なスケジュールはこちらから
ご確認いただけます。



スモールM&Aの
全体像が分かる！

ベーシック講座

本講座では、入口での受託方法から、M&Aの進め方までシンプルにわかりやすくお伝えします。
ボタンズを使ってスモールM&Aの支援専門家を目指される方皆様に受講いただきたい講座です。

Day1

- 0. 受講方法や注意点などのご案内
- 1. 本講座でできるようになること
- 2. M&A全体の流れとアドバイザーの業務
- 3. 売り手見込み顧客の獲得と受託方法
- 4. 譲渡希望額決定のプロセス

Day2

- 5. マッチングが増える売り案件登録の方法
- 6. 買い手とスムーズに交渉を進める方法
- 7. 受託折衝の失注事例
- 懇親会・質問会

成約に導くための
ポイントが分かる！

アドバンス講座

ネットならではのスモールM&Aの進め方のポイントなどをわかりやすく解説します。
案件受託された際に、受講される事をお勧めしております。

Day1

- 0. 受講方法や注意点などのご案内
- 1. 本講座でできるようになること
- 2. スモールM&Aならではの譲渡スキーム
- 3. トップ面談での役割と面談後のフォロー
- 4. 基本合意契約書草案作成
- 5. PMIを見据えたDDとアドバイザーの役割

Day2

- 6. 譲渡契約書草案作成
- 7. クロージング手続きと
それぞれの適切なタイミング
- 8. 失敗事例から学ぶ
- 懇親会・質問会

本講座の料金

ベーシック講座・アドバンス講座それぞれ

一般の方

163,900円(税込)

BATONZパートナープログラム
会員の方

107,800円(税込)



まずはお気軽にご相談ください【ボタンズカスタマーセンター】



0120-998-603(平日9時～17時)



support@batonz.co.jp