

海外販路拡大セミナー

◆概要

新型コロナウイルス感染症等の影響により、EC市場は急速に拡大しており、越境EC(国際的な電子商取引)のニーズも高まっています。セミナーでは、

- ・海外での販路開拓に向けて
- ・越境ECとは？
- ・越境ECを始めるための準備とは？

など、海外進出・販売促進を専門分野として中小企業の支援を行っている志水 功行 氏を講師にお招きし、越境ECに関する基本的な知識を学ぶとともに、成功させるためのポイントなどをわかりやすく解説いただきました。

◆日時 : 令和3年2月23日(月) 14:00~16:00

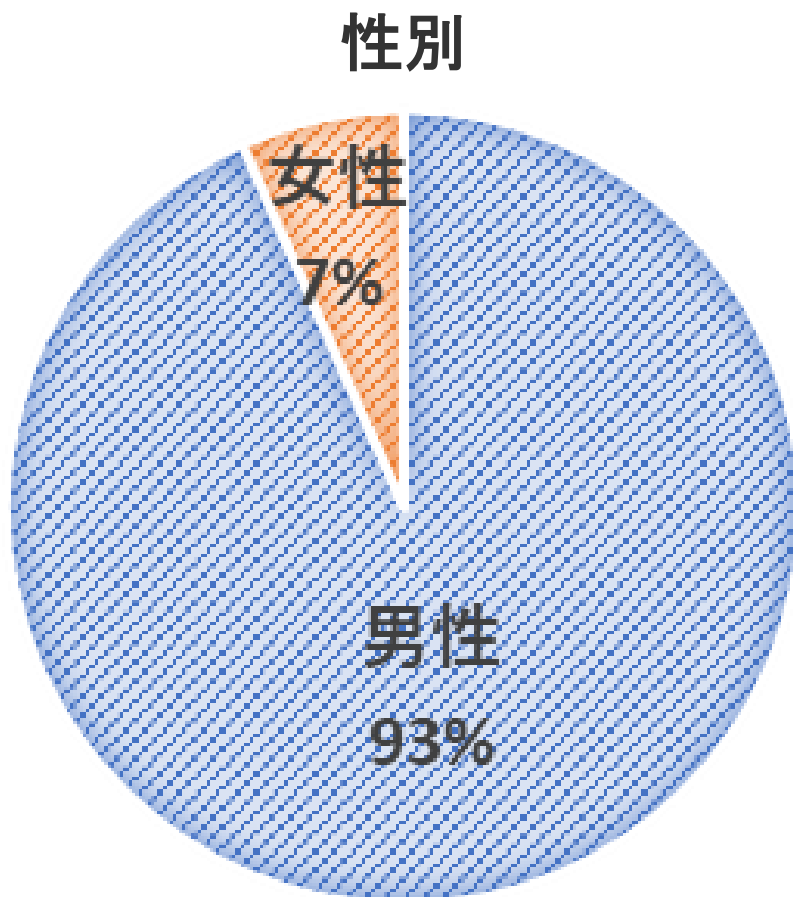
◆場所 : 岸和田商工会議所
※オンラインも同時開催

◆講師 : 志水 功行 氏 (大阪府よろず支援拠点 コーディネーター)

◆主催 : 泉南地域活性化推進協議会

◆共催 : 公益財団法人 大阪産業局

◆参加人数 : 16名(会場参加 : 6名、オンライン参加 : 9名)



◆セミナー風景、チラシなど



主催：泉南地域活性化推進協議会 / 共催：公益財団法人大阪産業局

令和2年度 大阪産業局連携地域活性化事業

海外販路開拓セミナー

越境 EC を活用した海外販路開拓と成功のポイント

越境 EC とは、インターネットの通信販売サイトを通じて行う国際的な電子商取引 (EC) のことです。日本でも人気の EC モールが新たに海外モールに出店をしたり、越境 EC の支援サービスを提供する企業が登場したりするなど、越境 EC 市場は年々拡大を続けています。今回のセミナーでは、越境 EC に関する基本的な知識を学ぶとともに、越境 EC を成功させるためのポイントなどをわかりやすく解説いたします。海外への販路開拓を検討されている事業所の皆様は、是非ご参加ください。

受講料 無料
定員先着 50名

オンライン受講可能

令和3年 2月22日月
受付 / 13:30 ~
開始 / 14:00 ~ 16:00 (予定)

開催場所 岸和田商工会議所 2階 集会室

講師 志水 功行 氏
(大阪府よろず支援拠点コーディネーター)

【プロフィール】
2010年中小企業診断士登録。中小企業の画筆メーカーで海外営業及び海外駐在を経験し、その後日本製品の専門商社に転職し、コンサルタントとして独立。海外取引の経験を活かし、海外進出支援・販売促進を専門分野として中小企業の支援を行っている。

内容

- 1) 海外での販路開拓に向けて
・海外市場の動向
・海外での販売手法
- 2) 越境 EC とは？
・越境 EC の市場規模と今後の展望
・越境 EC のメリットとデメリット
- 3) 越境 EC を始めるための準備とは？
・EC サイトの種類と運営方法
・海外取引の流れと輸出に関する知識
・越境 EC 成功のポイント

申込先・問合せ先
岸和田商工会議所 中小企業相談所
〒596-0045 岸和田市別所町 3-13-26
TEL: 072-439-5023 / FAX: 072-436-3030
下記の受講申込書に必要事項をご記入の上、FAXにてお申込みください。

WEB申込みはこちら

海外販路開拓セミナー 受講申込書 FAX 072-436-3030 (送信先)

事業所名			
所在地			
参加者名	参加者名		
電話	FAX		
E-mail	<input type="checkbox"/> オンライン受講を希望する オンライン受講を希望される方は、チェックボックスにチェックをお願いします。 後日、メールにて受講方法等についてご連絡させていただきます。		

※ご記入いただきました個人情報は、本セミナー開催における本人確認、名簿作成、連絡、受講者アンケート調査のみのみに使用いたします。
※新型コロナウイルス感染症の拡大状況によっては、内容を変更または中止する場合がございます。