

# インド企業とのオンライン商談会

～ インドはグローバルの道場だ

“めっちゃエエで!” から始める  
インド進出機会の探索

参加無料・通訳あり

2021年2月15日(月)～19日(金) (1月中に事前提出頂く資料あり)

(公財) 大阪産業局 ビジネスサポートデスク (インド)

「インド市場」や「インド事業」には、どうアプローチすべきなのでしょうか？  
世界中の企業が挑戦を繰り返すインド、これまで日本企業が慣れ親しんだ海外進出とは異なるアプローチが求められます。その、初めの一步をご案内します。

オンラインプレゼンテーションや動画を通じて、  
世界を広く見るインド人もビックリ！な提案から商談機会を探る

日本企業が  
持ち込む価値

“めっちゃエエで!”  
(WOW Value)\*

インドの  
市場・事業文化

JUGAAD\*\*による機会創出

市場との対話を通じて、“現地代理店を通じた日本製品の  
輸出” に止まらない市場を創出するアプローチ

\* めっちゃエエで! (WOW Value) = 現地市場・企業の関心を引き、話を聞いてもらう為の提案や売り文句。一通りのモノが揃い情報が溢れる現代において、新規開拓に必須のアプローチ。

\*\* JUGAAD = 割り切りによる型破り。直面する障害・制約を創意工夫で乗り越えようとするインドの精神・考え方。目的を簡潔に捉え、現実解を手早く重ねて成功を導くやり方。

# インド企業とのオンライン商談会

## インドは“グローバル”の道場だ

### < 実施概要 >

- ・ 目的: 域内企業のインドにおける事業機会創出の支援
  - ベンガルールを中心としたパートナー探索・商談の実践
  - グローバルでの新規市場・事業機会を探るトレーニング
- ・ 対象: 大阪府内に事業拠点を有する企業（10社程度。製造・サービス・IT等の業種および、販路開拓・現地生産・技術供与等の目的問わず）
- ・ 時期: 2021年2月15日(月)-19日(金)（1月中に事前提出頂く資料あり）  
（上記期間に、インド企業(最大3社)との商談を設定します）
- ・ 内容: “めっちゃエエで！ - WOW Value” から始める商機の探索
  1. “めっちゃエエで！” プレゼン・動画等を参加企業にて準備  
（ビジネスサポートデスクにてフォローアップあり）
  2. 特設Webに掲出してインド企業からの商談申し込みを募集  
（SNS・商工会等を通じて告知）
  3. オンラインツール (Google Meet) を通じて30分程度の商談  
（3社まで、通訳あり。内容によりご希望に添えない場合あり）
- ・ 費用: 無料 (オンラインツール提供。接続環境は参加各社にて用意ください)
- ・ 参加条件: ①インターネットの環境が整っていること ②使用ツール(Google Meet)での参加が可能であること ③事前の通信テストにご参加頂けること(当日は通信テストと同じ機材・環境でご参加ください) ④アンケートへご協力頂けること

### < “めっちゃエエで！ - WOW Value” の探し方 >

- ・ 他社にない独自の製品・技術・ノウハウ・経験等を挙げる
- ・ “今のインド” において、誰にどう貢献できそうか、仮説を立てる
- ・ ネット検索等を通じて、仮説の確からしさを調べてみる

< 申し込み先：次のURLまたはQRコードよりお申込みください >  
(先着順。内容によりご相談する場合があります)

<https://qr.go.page.link/WYxPs>



締め切り：2020年12月22日(火)

主催：(公財)大阪産業局、大阪府

共催：大阪商工会議所

後援：(独)日本貿易振興機構(ジェトロ) 大阪本部、

(独)中小企業基盤整備機構 近畿本部、(一財)大阪国際経済振興センター

お問い合わせ：

・ 内容・申し込み (公財)大阪産業局 ビジネスサポートデスク (インド)  
大和合同会社 担当：大和 [india@yamato.llc](mailto:india@yamato.llc)

・ その他(上記以外) (公財)大阪産業局 国際事業部 国際ビジネス支援チーム  
担当：長島 [ibo@obda.or.jp](mailto:ibo@obda.or.jp) / 06-6947-4088